

Projektgeschäft durch digitale Prozesse im Maschinen- und Anlagenbau profitabler gestalten



Der Paradigmenwechsel: vom Lieferanten zum strategischen Partner

Projekte werden individueller und komplexer – das führt zu einem höheren Informationsfluss und größeren Datenmengen. Durch ineffizienten Datenaustausch kann es zu Verzögerungen kommen, die den Gewinn schmälern. Der Maschinen- und Anlagenbauer VisiConsult X-ray Systems & Solutions GmbH hat digitale Prozesse eingeführt, die alle Beteiligten enger zusammenarbeiten lassen und typische Fehler verhindern. Mit Hilfe von PLM entwickelt sich das Unternehmen zum strategischen Partner seiner Kunden und profitiert nun sowohl von seinem Produktgeschäft als auch von wiederkehrenden Einnahmen durch Services.

Das ist anders mit PLM

VisiConsult teilt folgende Erkenntnisse zur PLM-Einführung:



Flexibilität wahren

„Digitalisierung heißt nicht, Papierprozesse digital nachzubauen. Die Umstellung ist komplex und kann deshalb nicht von Anfang an durchgeplant werden, sondern erfolgt iterativ.“



Akzeptanz fördern

„Die Beteiligten kennen ihre Abläufe am besten, deshalb sollten sie den Change-Prozess aktiv begleiten und Gewohntes hinterfragen. Das steigert auch die Akzeptanz gegenüber der neuen digitalen Arbeitsweise.“



Strategie ausbauen

„Wir sind vom Produktdenken ins Projektdenken gekommen und haben das Servicegeschäft ausgebaut, die Wiederverwertbarkeit von Assets gesteigert und generieren jetzt wiederkehrende Umsätze.“



Transparenz nutzen

„Wir lösen aufwendige Reviews zu Projektlage und Auslastung ab. Neu ist ein übersichtliches Dashboard: Aus der Vogelperspektive können wir schneller und flexibler agieren.“

Vorteile der Arbeit mit PLM

- › cloud-basierte Standardprozesse
- › höhere Qualität und erhöhte Quantität
- › gebündelte und jederzeit zugängliche Kommunikation und Daten
- › Ressourcen für die Geschäftsführung immer im Blick – dadurch bessere Planbarkeit und schnellere Adaption



Wir arbeiten transparenter und gewinnen Zeit. Die investieren wir nun in digitale Innovation-Funnels und fördern das Unternehmenswachstum.

– Lennart Schulenburg, Managing Director

Das VisiConsult-Interview als Kurzvideo und Tipps für die nachhaltige Digitalisierung gibt es hier:

ZUR AKTIONSSSEITE >